

**EVALUASI SISTEM INFORMASI AKUNTANSI PENJUALAN  
SEBAGAI ALAT BAGI MANAJEMEN UNTUK PENGAMBILAN  
KEPUTUSAN DI BIDANG PENJUALAN  
(STUDI KASUS PADA PT. "X" SURABAYA)**

KK  
A 195/04  
-at  
e

**SKRIPSI**

DIAJUKAN UNTUK MEMENUHI SEBAGIAN PERSYARATAN  
DALAM MEMPEROLEH GELAR SARJANA EKONOMI  
JURUSAN AKUNTANSI



MILIK  
PERPUSTAKAAN  
UNIVERSITAS AIRLANGGA  
SURABAYA

DIAJUKAN OLEH

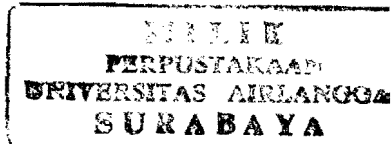
**BANENDRO WAHYU JATMIKO**  
No. Pokok : 040037021

**KEPADA**  
**FAKULTAS EKONOMI UNIVERSITAS AIRLANGGA**  
**SURABAYA**  
**2004**

**SKRIPSI**

**EVALUASI SISTEM INFORMASI AKUNTANSI PENJUALAN  
SEBAGAI ALAT BAGI MANAJEMEN UNTUK  
PENGAMBILAN KEPUTUSAN DI BIDANG PENJUALAN  
(STUDI KASUS PADA PT "X" SURABAYA)**

**DIAJUKAN OLEH :**  
**BANENDRO WAHYU JATMIKO**  
**No. Pokok : 040037021**



**TELAH DISETUJUI DAN DITERIMA DENGAN BAIK OLEH**

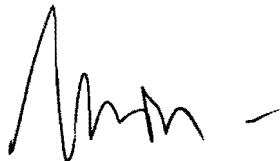
**DOSEN PEMBIMBING,**

A handwritten signature in black ink, appearing to read "Hendarjatno".

**Drs. HENDARJATNO, M.Si., Ak.**

**TANGGAL.....** 24/4/04

**KETUA PROGRAM STUDI,**

A handwritten signature in black ink, appearing to read "Moh. Suyunus".

**Drs. MOH. SUYUNUS, MAFIS., Ak.**

**TANGGAL.....** 15.4.04

Surabaya, 26 Des 2004

Skripsi telah selesai dan siap untuk diuji

Dosen Pembimbing

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Hendarjatno', written in a cursive style.

Drs. HENDARJATNO, M.Si., Ak.

## ABSTRAKSI

Agar dapat mendukung dan mengendalikan aktivitas-aktivitas dalam siklus penjualan sesuai dengan tujuan dan sasaran yang ingin dicapai perusahaan, maka perusahaan perlu struktur pengendalian intern yang memadai yang dihasilkan dari penerapan sistem informasi akuntansi penjualan terkomputerisasi yang sesuai dengan kebutuhan perusahaan tersebut. Sistem informasi akuntansi penjualan terkomputerisasi dapat menghasilkan informasi yang cepat, tepat, akurat dan dapat diandalkan, serta dapat melindungi harta perusahaan dari pemborosan, kecurangan dan kerugian lainnya. Sehubungan dengan hal tersebut masalah yang diangkat penulis dalam penelitian adalah :

1. Bagaimana penerapan sistem informasi akuntansi penjualan pada PT "X" Surabaya ?
2. Apakah penerapan sistem informasi akuntansi penjualan sebagai alat bagi manajemen untuk pengambilan keputusan di bidang penjualan pada PT "X" Surabaya telah memadai ?

Pendekatan penelitian yang dilakukan adalah pendekatan kualitatif dengan bentuk studi kasus tunggal (*single case study*) dengan obyek penelitian PT "X" Surabaya. Jenis data yang digunakan adalah jenis data primer dan sekunder. Prosedur pengumpulan data yang digunakan oleh penulis untuk menunjang keakuratan penelitian ini adalah survey pendahuluan, studi kepustakaan, survey lapangan. Sedangkan teknik analisis yang digunakan adalah teknik analisis kualitatif.

Terdapat tiga hal yang dianalisis dan dibahas oleh penulis, yaitu : struktur organisasi dan job description, sistem informasi akuntansi penjualan, dan formulir. Berdasarkan analisis dan pembahasan tersebut diketahui bahwa dari penerapan sistem informasi akuntansi terkomputerisasi pada siklus penjualan PT "X" Surabaya belum memadai pada beberapa bagian. Ada beberapa prosedur dan beberapa bagian dalam struktur organisasi yang harus diubah atau dihilangkan, dan beberapa formulir yang perlu diperbaiki.